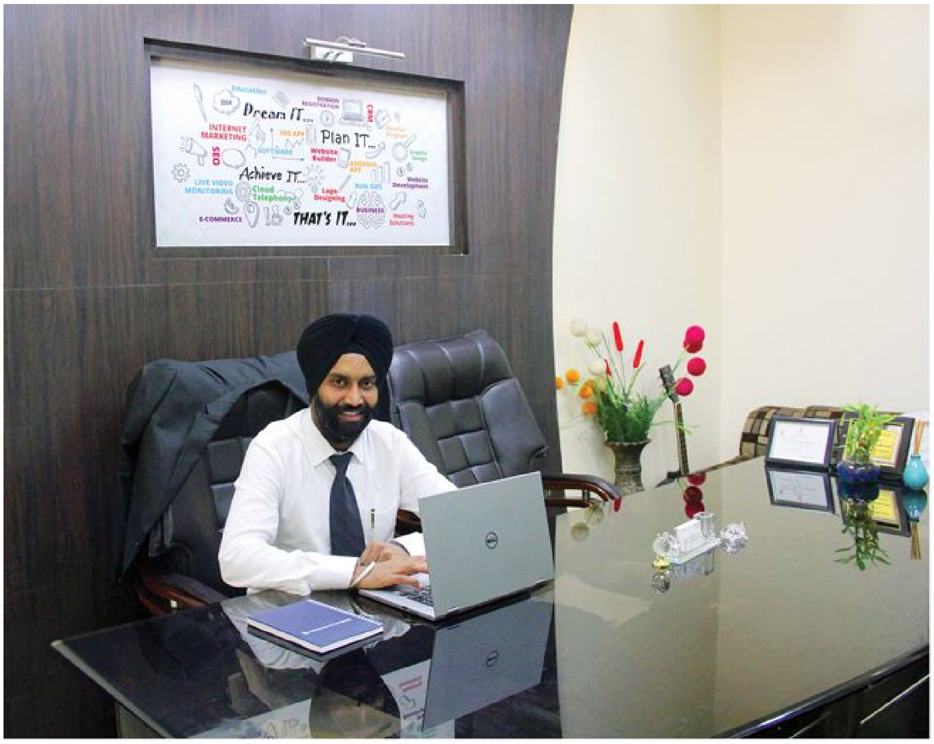
MYL NETWORKS

DREAM IT... PLAN IT... ACHIEVE IT ... THAT'S IT....

May 2017



MD's Message

I'm passionate about building great products that make people's lives easier. I have over 10 years of experience strategizing innovative digital experiences for small startups to the world's biggest brands.

I grew up in Phagwara, I Have Started Website Development in the year of 2006-2007 during college time and started my first company SolGens in the year 2008 with my Batch-mates. Which turned into MYL in the year 2011 and Now Launching MYL Networks in 2017.

Er. Gurwinder Bedi

/solgens /gurwinderbedi/ in/makingyoulive

LEGAL DOCS.

सत्यमेव जयते

GOVERNMENT OF INDIA
MINISTRY OF CORPORATE AFFAIRS

Central Registration Centre

Certificate of Incorporation

[Pursuant to sub-section (2) of section 7 of the Companies Act, 2013 (18 of 2013) and rule 18 of the Companies (Incorporation) Rules, 2014]

I hereby certify that MYL NETWORKS PRIVATE LIMITED is incorporated on this Eleventh day of April Two thousand seventeen under the Companies Act, 2013 (18 of 2013) and that the company is limited by shares.

The Corporate Identity Number of the company is U51909PB2017PTC046340.

The Permanent Account Number (PAN) of the company is **AAKCM9895J** *

Given under my hand at Manesar this Eleventh day of April Two thousand seventeen .

Digital Signature Certificate
MUKESH KUMAR

For and on behalf of the Jurisdictional Registrar of Companies
Registrar of Companies
Central Registration Centre

Disclaimer: This certificate only evidences incorporation of the company on the basis of documents and declarations of the applicant(s). This certificate is neither a license nor permission to conduct business or solicit deposits or funds from public. Permission of sector regulator is necessary wherever required. Registration status and other details of the company can be verified on www.mca.gov.in

Mailing Address as per record available in Registrar of Companies office:

MYL NETWORKS PRIVATE LIMITED
#7, 1ST FLOOR, GREATER KAILASH COLONY, G.T. ROAD,
PHAGWARA, Kapurthala, Punjab, India, 144401

INDIA OFFICE

Address:
#7, 1st Floor, Greater Kailash Colony
G.T.Road, Phagwara 144401, Punjab, India
Landline: 0172 520 1888

USA OFFICE

Address:
11340 Lakefield Dr, Suite 281
Johns Creek, GA 30097
Contact : 404 259-9273

MD's - Skills/Expertise

SCRUM MASTER TRAINING USA

10+ YEARS PROJECT MANAGEMENT EXPERIENCE

SPEECH CRAFT

SOCIAL MEDIA MARKETING

B.TECH IT

MLM COMPANIES TRAINING SEMINARS USA

ABLE BUSINESS MANAGEMENT

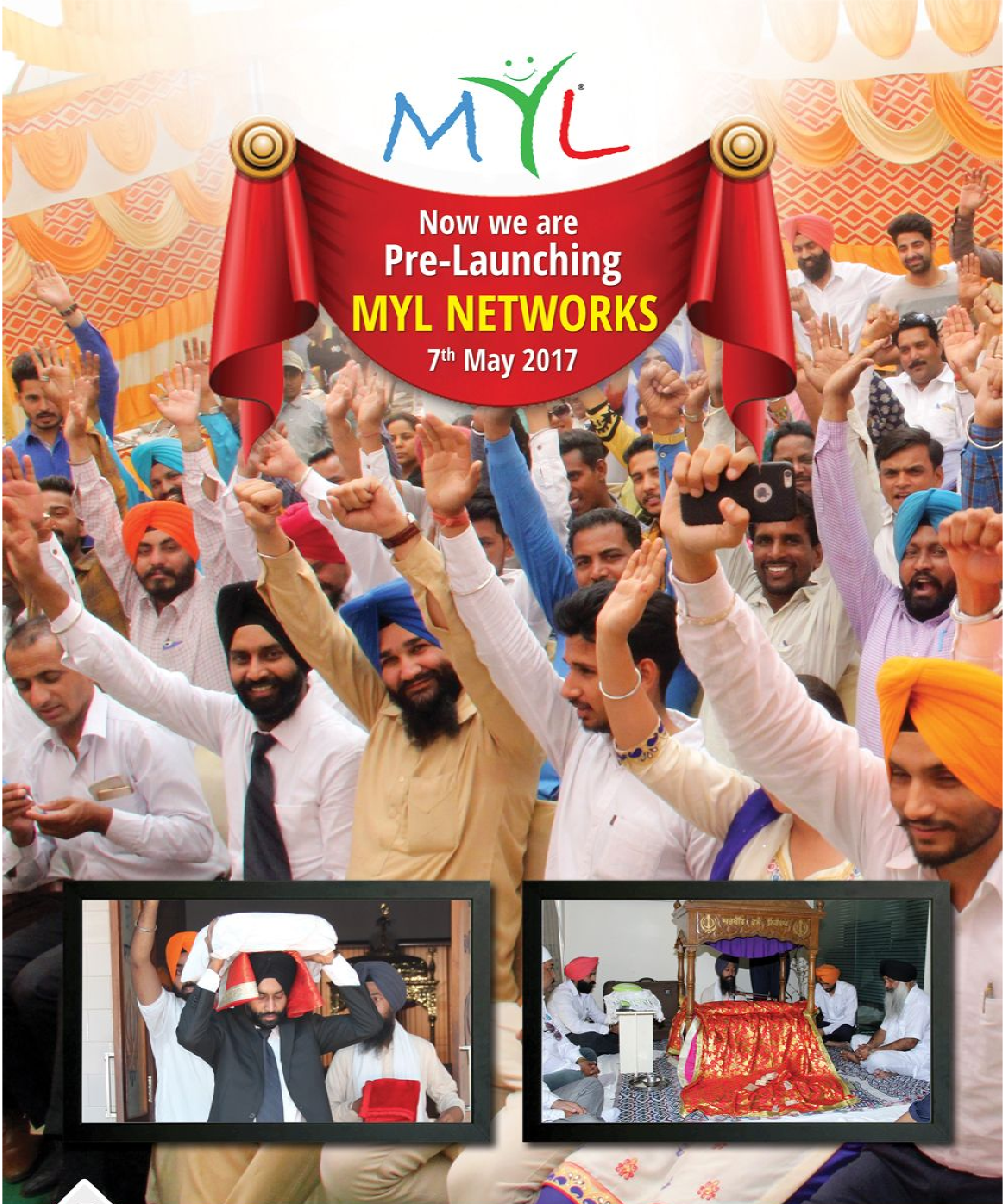
EPS

PHP
HTML
CSS
JS

TEXLA LEADERSHIP PROGRAM

OTHER VENTURES

- SOFTWARE DEVELOPMENT
- LIVE VIDEO MONITORING
- BRICKS KILN
- MYL EDUCATION
- FINANCIAL SERVICES
- WEBSITE BUILDER
- REAL ESTATE
- CLOUD TELEPHONY
- CRM
- IT SERVICES
- SOCIAL MEDIA MARKETING


MYL
Now we are
Pre-Launching
MYL NETWORKS
7th May 2017

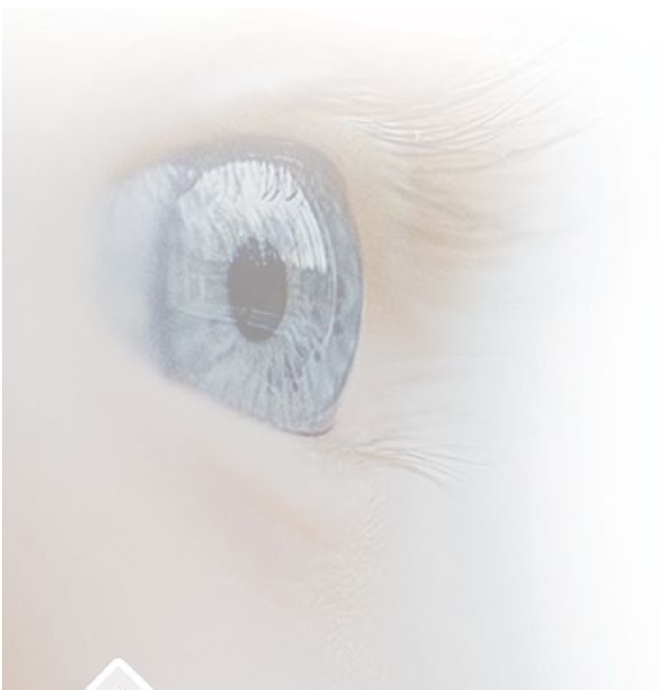
LIFE SAFETY DEVICE
ANTI RADIATION PENDENT
TULSI LIVE
That's IT...

TULSI LIVE

OUR MISSION

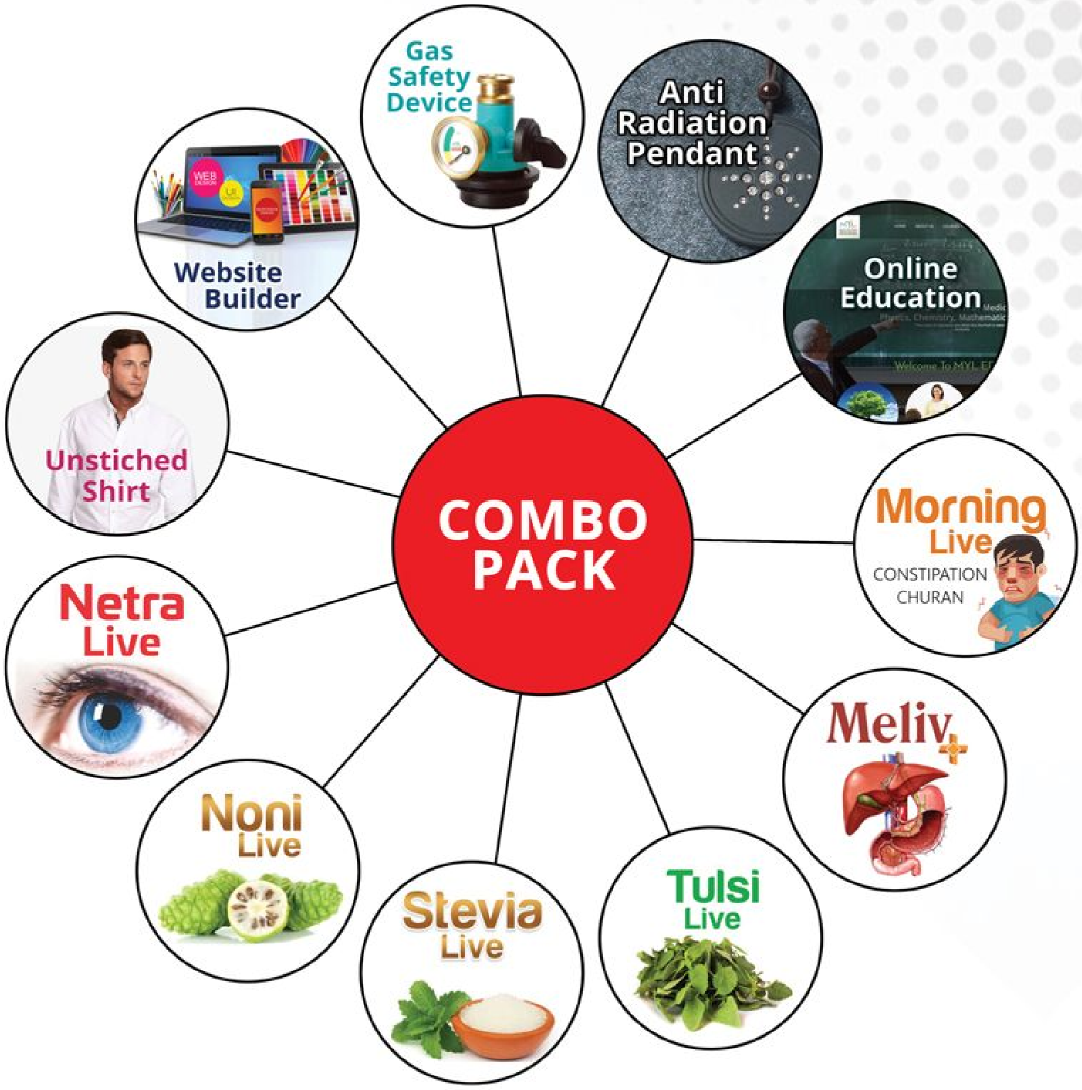
Our mission represent from our name "Making You LIVE" to create online presence for everyone and "Making You LIVE" a healthy, safe and financially solid life with our referral program

OUR VISION



Our aim is to provide innovative and cost friendly products and solutions for a large diversity of clients, Worldwide. And to create a positive environment for networking business in India and Worldwide.

RS-7499/- DIAMOND PACK



BUSINESS ASSOCIATION INCENTIVE	PRIMARY INCENTIVE	PROMOTION POINTS	CAPPING DAILY GROSS INCENTIVE
RS-1000/-	RS-300/-	1 (1000 P.V)	RS-30,000/-

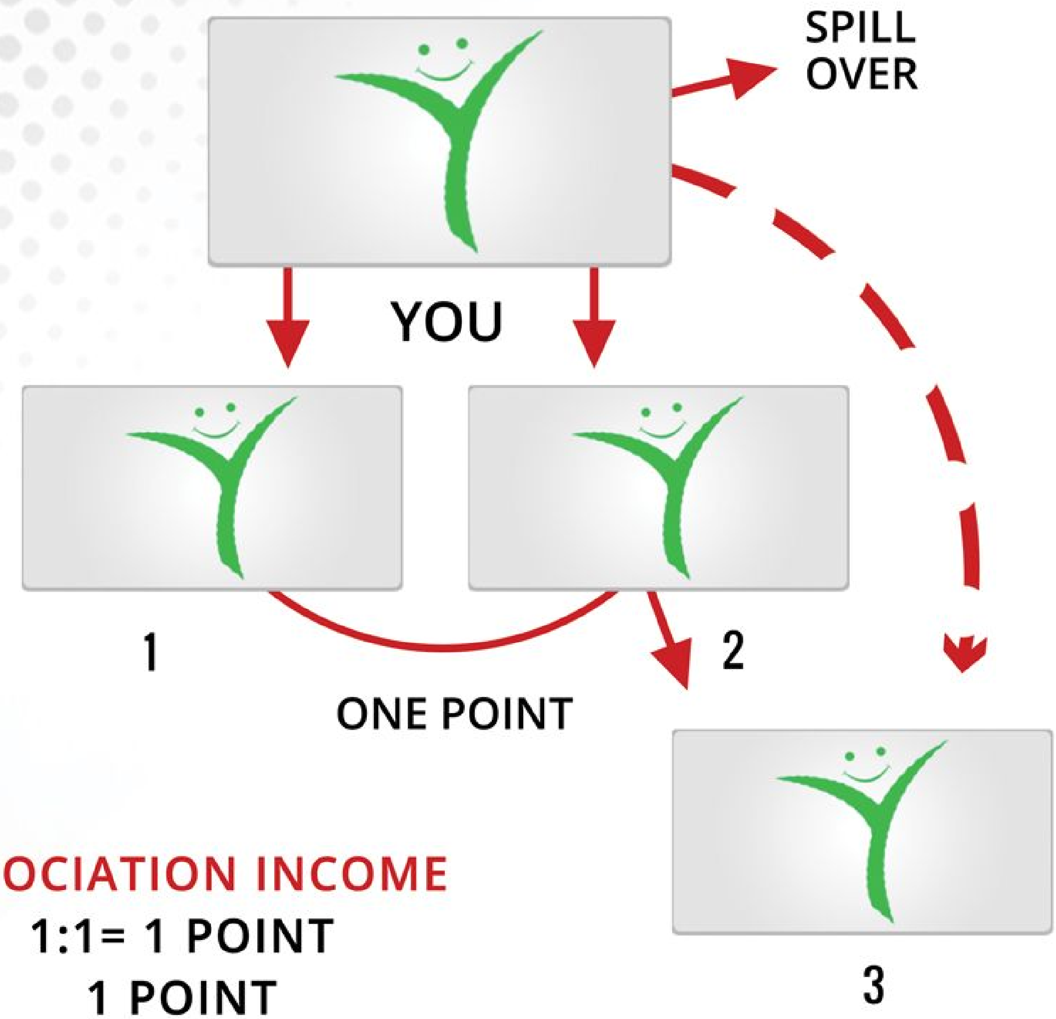
GOLDEN PACK RS-5999/-

BUSINESS ASSOCIATION INCENTIVE	PRIMARY INCENTIVE	PROMOTION POINTS	CAPPING DAILY GROSS INCENTIVE
RS-750/-	RS-200/-	0.75 (750 P.V)	RS-25,000/-

RS-3799/- SILVER PACK

BUSINESS ASSOCIATION INCENTIVE	PRIMARY INCENTIVE	PROMOTION POINTS	CAPPING DAILY GROSS INCENTIVE
RS-500/-	RS-100/-	0.50 (500 P.V)	RS-15,000/-

FIRST INCOME IS ASSOCIATION INCOME



ASSOCIATION INCOME

1:1= 1 POINT

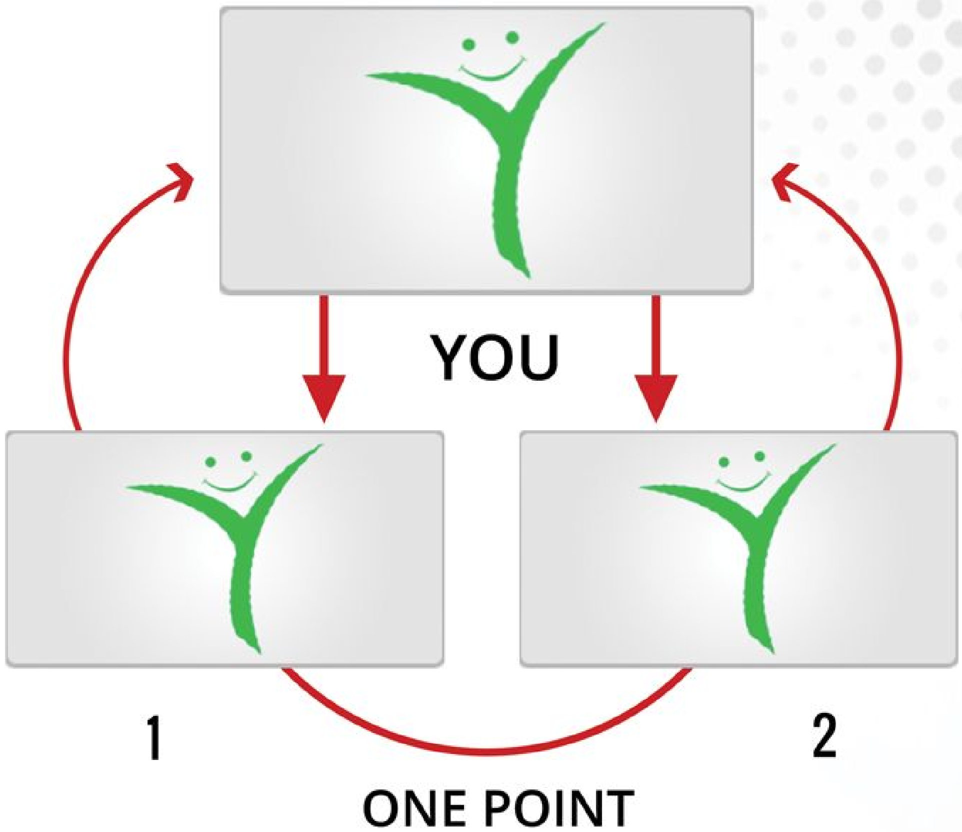
1 POINT

RS=1000/-

TILL UNLIMITED DEPTH

DAILY CLOSING

SECOND INCOME IS DIRECT REFERENCE INCOME



PER PERSON RS=300/-

1 POINT = Rs-1000
LEFT DIRECT = Rs-300
RIGHT DIRECT = Rs-300
TOTAL INCOME = Rs-1600

8/8/23, 8:39 PM MYL Networks Pages 1-24 - Flip PDF Download | FlipHTML5

REWARDS

After Joining your level is **LIVE!**

POINTS	REWARD	DESCRIPTION	ADDITIONAL INCENTIVE
5 **Promotional Point** LEVEL-BEGINNER		BAG	---
Next 25 Promotional Points LEVEL-NOVICE		L.E.D. 32"	---
Next 100 Promotional Points LEVEL-AMATEUR		Cash Back Of Rs.80,000/- Car Fund Alto	6000 x 12 Month *
Next 300 Promotional Points LEVEL-WALKER		Cash Back Of Rs.1,50,000/- Car Fund Swift	8000 x 18 Month *
Next 1200 Promotional Points LEVEL-RUNNER		Cash Back Of Rs.2,00,000/- Car Fund Ciaz	10,000 x 24 Month *
Next 2500 Promotional Points LEVEL-JOGGER		Cash Back Of Rs.3,00,000/- Car Fund Creta	12,000 x 36 Month *
Next 25000 Promotional Points LEVEL-SPRINTER		Cash Back Of Rs.8,00,000/- Car Fund BMW X1	30,000 x 48 Month *
Next 50000 Promotional Points LEVEL-LEGEND		Cash Back Of Rs.30,00,000/- For 2 BHK FLAT	---

* Terms and conditions apply.

https://fliphtml5.com/sukg/katm/basic 16/24

MYL
NETWORKS
bangkok tour
ACHIEVE YOUR GOAL IN
45 DAYS BETWEEN
7TH MAY - 20TH JUNE 2017

NETWORKING?

नेटवर्किंग का मतलब बहुत से लोगों का एक सफल रुप में संगठन बनाने से होता है। नेटवर्किंग में आप सीधे किसी भी कम्पनी के उत्पादनकर्ता (मैनुफेक्चरर्स) से जुड़ जाते है। नेटवर्किंग में आप एक ग्राहक के साथ - साथ कम्पनी का एक बहुत ही महत्वपूर्ण हिस्सा होते है। इसमें आपको कम्पनी द्वारा बनाये गये उत्पादों के इस्तेमाल तथा आपके द्वारा बनाये गये नेटवर्क और उनके द्वारा उत्पादों के इस्तेमाल पर भारी लाभ प्रप्त हो सकता है।

इस नेटवर्किंग में आपके द्वारा बनाये गये नेटवर्क में हर आदमी अपने तथा अपने नीचे के नेटवर्क के लिए काम करता है, जिसके द्वारा वह समय और पैसे की चिंता से हमेशा के लिए मुक्त हो जाता है। इन लोगों के काम से उनके लाभ के साथ-साथ आपको भी लाभ मिलता है। नेटवर्किंग में एक विशेष प्रकार की आमदनी होती है, जिसे लीडरशिप कमिशन कहते है, इसका तात्पर्य यह है कि एक निश्चित समय तक नेटवर्किंग करने के बाद आपको यह आय पीढ़ी दर पीढ़ी मिलती रहेगी। जब तक आप इस दुनियाँ में है और इस दुनिया से जाने के बाद भी यह आय आपके परिवारजनों को मिलती रहेगी। यह नेटवर्किंग की विशेष खूबी है, जिसके द्वारा व्यक्ति आर्थिक रुप से स्वतंत्र हो जाता है।

इस दुनिया में 95% लोग निम्न वर्ग, मध्यम वर्ग और उच्च मध्यम र्वग से है और केवल 5% लोग ही उच्च वर्ग से है। यही वजह है कि केवल 5% लोग ही व्यवसाय करते है। क्योंकि उनके पास पर्याप्त धन होता है, जब बाकी 95% ग्राहक बनकर ही रह जाते है। वह अपने निर्वाह की पूर्ति के लिए नौकरी में अपना भविष्य तलाशते है, जो कि कभी न खत्म होने वाला चक्र है। यह वही पर लाकर आपको खड़ा कर देता है जहाँ से आपने चलना शुरु किया था।

इस नेटवर्किंग पद्धति के जरिये 95% लोग अपना खुद का बिज़नेस कर सकते है क्योंकि नेटवर्किंग बिजनेस के माध्यम से एक बहुत ही छोटी पूँजी लगाकर तथा अपने रोजमर्रे के काम में से थोड़ा से समय बचाकर आप नेटवर्किंग बिजनेस को सुचारु रुप से शुरु कर सकते है और इसके मध्यम से आर्थिक रुप से हमेशा - हमेशा के लिए स्वतंत्र हो सकते है।

आज आप जो भी कार्य कर रहे है उसमें आप समय लगाते है, तब आपको पैसा मिलता है और किसी भी स्थिति में अगर आप समय देना बन्द कर दें तो पैसा आना भी बन्द हो जाता हो जाता है परन्तु नेटवर्किंग के माध्यम से आपको केवल अपना पार्ट टाइम देना है और आपको पैसा मिलता है। एक निश्चित समय के बाद अगर आप किसी कारण से समय भी नही दे पा रहे है तो भी आपको निरन्तर पैसा आता रहेगा, आपके लिए एक दिन में कई लोग हजारों घंटे काम कर रहे होगें।

IMPORTANT TOPICS

जिस प्रकार नींव को मजबूत किये बिना ऊपर का मकान सुदृढ़ नही हो सकता और नीचे खड्डे में अच्छी मिट्टी और खाद दिये बिना वृक्ष अच्छा नही पनप सकता ठीक इसी तरह मार्केटिंग में मन वांछित परिणाम हासिल करने के लिए कई आधार स्तम्भ है जिन्हें दिल में बिठाकर ही आगे बढ़ना उचित है।

विश्वासः किसी काम में सफल होने के लिए उसमें विश्वास होना जरूरी है। जहां विश्वास का मतलब अंधविश्वास से नहीं है। सिस्टम को आप पूरा जांच लें। हर चीज की पूरी जानकारी ले कि वास्तव में यह बिजनेस जैसा बताया जा रहा ळै वैसा है भी या नही। इसको पहले पूरा जान लें कि कम्पनी कैसी है, क्वालिटी कैसी है, स्पोन्सरिंग कैसे की जाती है, अपलाइन व क्रॅसलाइन क्या है, आय कब और कैसे आ सकती है, बिजनेस कैसे किया जाता है। कहीं भी संदेह जगता है उसे पूरी तरह दूर कर लें। किसी के कहने मात्र से न मान लें। पूरे तथ्यों को जानकर आपको विश्वास योग्य लगे तो फिर इस बिजनेस पर विश्वास करें। क्योंकि बिजनेस में सफलता के लिए 100% विश्वास होना जरूरी है। आपने पूरे तथ्य नहीं जाने हैं तो कभी भी किसी के कुछ कहने से आपका विश्वास डगमगा जायेगा। हमारे साथ होता है कि हम दूसरों की बातों पर पहले तो जल्दी विश्वास कर लेते है। फिर तीसरा कोई उसके बारे में कुछ कहता है या कोई छोटी-मोटी समस्या आती है तो तुरन्त हम अपना विश्वास तोड़ भी लेते है अपना रिमोट दूसरों के हाथ में न दें क्योंकि जो भी करना है आप को करना है।

सफलता के सूत्रः अच्छे व समर्पित व्यक्तियों को साथ लेकर चलें, उनकी पौधों की तरह देखभाल करें ताकि वे आगे चलकर वृक्ष की भांति छाया व फल दे सकें। निश्चित रूप से इस अभियन के द्वारा आप सफलता की बुलन्दियों को छू सकते हैं। इसके द्वारा अपने आपको जीवन के उस शिखर पर ले जा सकते हैं जो आर्थिक, सामाजिक, व्यक्तिगत और नैतिक सभी पक्षों से परिपूर्ण है लेकिन स्मरण रहे सफलता मात्र एक संयोग नहीं है, सफलता प्राप्त करने के लिए कुछ बुनियादी उसूलों का पालन जरूरी है।

योजनाः जब आप बिजनेस शुरू करते है तो पुरी योजना बनाकर शुरू करें। आपको किस-किस दिन कौन सा और कितना समय इसके लिऐ निकालना है इसे योजनाबद्ध करें। इतने लोगों से मिलने की योजनाए बनाएं कि उनसे लगातार सम्पर्क बनाकर रख सकें। उतना ही क्षेत्र तय करें जितना आपको मिलने वाले समय के अनुसार उचित हो। आपकी डाउनलाइन को भी बता दें कि इतना समय इस बिजनेस के लिए हैं। अपने परिचितों की सूची बना लें व उनसे मिलने की तारीख व समय निर्धारित करें। कब किससे मीटिंग हुई है वापस कब करनी है आदि चीजें लिखें। आपके ग्रुप में जो लोग जॉइन हो जाते हैं। उनकी सूची अलग से बनायें व उनसें सम्पर्क बनाकर रखें ताकि यथासंभव जानकारी उनको मिलती रहे।

मीटिग व सेमीनारः ज्यादा से ज्यादा मीटिगों में भाग लें। एक दो बार भाग लेने से आपको लग सकता है कि मैंने बिजनेस को समझ लिया है। बार - बार जाने की क्या जरूरत है या हो सकता है कभी कोई मीटिग अपकी आशा के अनुरूप न हुई हो। इस सब के बावजूद इस बिजनेस में सफलता के लिए ज्यादा से ज्यादा मीटिगों में भाग लेना अत्यंत आवश्यक है इसके निम्न लिखित कारण है।

मनुष्य की स्मृति समय के साथ कम होती जाती है। समय के साथ-साथ किसी कार्य को करने की प्रेरणा कमजोर होती जाती है बार - बार मीटिगों में जाने से बिजनेस के प्रति आपकी प्रेरणा शक्ति बरकरार रहती है। आपकी सकारात्मकता बढ़ती रहती है।

मीटिगों में अलग - अलग लोगों से अनुभव सुनने को मिलते है कब कौन सा डाउनलाइन डिस्ट्रस्टीब्यूटर मीटिग से इतने प्रेरित हो जाये और आपके बिजनेस को उंचाइयों तक पहुंचा दें, एक भी व्यक्ति जब पक्का इरादा कर लेता है तो जाने कितने व्यक्तियों की तकदीर बना देता है। मीटिग का स्मपूर्ण इतिहास इसी बात का गवाह है कि जितने भी हृदय परिवर्तन हुये हैं, व मीटिग में हुए हैं। कब कौन सी मीटिग में क्या हो जायेगा यह कहना तो मुश्किल, लेकिन यह निश्चित तौर पर कहा जा सकता है कि लगातार मीटिग

IMPORTANT TOPICS

में जाते रहेंगे तो सफलता निश्चित है। स्वयं मीटिग लेना सींखें। शुरू-शुरू में आपको लग सकता है कि स्टेज पर आकर बोलना मेरे लिये संभव नही है लेकिन ज्यादातर डिस्ट्रस्टीब्यूटर्स जो मीटिग लेते है उन्होंने मीटिग में आकर ही मीटिग लेना सीखा है।

मीटिग में आने से पहले उन्होंने कभी सोचा भी नही था किवे भी इस तरह मीटिग ले पायेंगे। थोड़े से शुरूआत करें। धीरे-धीरे अपका डर निकलता जायेगा और आप बहुत अच्छी तरह मीटिग ले पायेंगे। जो भी शिक्षा आप डाउनलाइन को देना चाहते हैं, पहले खुद जरूर पालन करें। लोग आपको देख कर ज्यादा सीखते हैं बजाय आपके कहने से। अगर खुद दूसरे कपड़े पहनकर किसी को यह कहो कि अच्छे कपड़े पहना करो तो वह आपकी नही सुनेंगा। लेकिन आप हमेशा अच्छे कपड़े में रहते हो और किसी को कुछ नहीं भी कहोगे तो भी दूसरे आपका अनुसरण कर लेंगे। यही बात हर चीज में लागू होती है चाहे आपके काम का तरीका हो, आपका आचरण हो, मीटिग अटेण्ड करने की बात हो, या रिटेलिंग।

- **उत्पाद का उपयोग**ः इस बिजनेस में बाहरी विज्ञापन का सहारा नहीं लिया जाता है। उत्पाद के विज्ञापनकर्ता आप स्वयं ही है अतः सभी उत्पादों का स्वयं अधिकतम उपयोग करें व अन्य साथियों को इसके लिए प्रेरित करें। जो लोग बिजनेस जॉवन नहीं करना चाहते है उनको भी यह उत्पाद उपयोग करवाएं। आप और आपकी डाउनलाइन डिस्ट्रीब्यूटर ऐसा करेंगे तो अपका बिजनेस स्वतः ही चलता रहेगा। बिजनेस में आपको जो भी आय प्रप्त होती है। वह आपके ग्रुप में होने वाली बिक्री पर ही निर्भर है, यही आपका बिजनेस है। आपके अपने बिजनेस के उत्पाद आप स्वयं उपभोग नहीं करोगे तो दूसरों से उम्मीद करना व्यर्थ है। संकल्पबद्ध होकर इस आस्था के साथ उत्पाद को उपयोग करें कि ये मात्र रोजमर्रा के काम आने वाले उत्पाद ही नहीं है बल्कि हमारी आर्थिक आजादी का प्रमुख शस्त्र है।

- **झूठे वायदे न करें**ः कभी भी ऐसे वायदे मत करो जिन्हें पूरा करने में थोड़ा सा भी संशय हो। किसी को आपने 5 बार मिलने का वायदा किया और आप केवल 3 बार मिले। इसके बजाय आपने 2 बार मिलने का वायदा किया और आप 3 बार मिल लिये तो आपकी छवि सकारात्मक बनेगी। काम आपने वही का वही किया, लेकिनवायदे ने परिणामों को बदल दिया। इसलिये तात्कालिक रूप से किसी का खुश करने की कोशिश में गलत वायदे नहीं करें जो भी वायदे किये है, उन्हें हर हाल में पुरा करें।

कभी भी किसी से बात करें तो उत्साहपूर्ण रहे। निराशा या नकारात्मकता का भाव कभी नहीं आना चाहिए। आप अगर उदेश्यपूर्ण नही है तो आप जो भी कहेंगे, सब बनावटी लगेगा व्यक्तित्व का सबसे पहला प्रभाव अपके बाहरी ड्रेसअप से पड़ता है। कोई अव्यवस्थित वस्त्रा पहनकर लाखों के बिजनेस की बात करें तो व्यवहारिक नहीं लगता। इसलिए अपने को हमेशा सुव्यवस्थित वस्त्रों में व चुस्त रखें।

- **धैर्यः** कोई भी नया बिजनेस शुरू करते है तो कुछ समय सीखने के लिए देना ही होता है। ठीक उसी तरह इस बिजनेस में भी कुछ समय आपको सीखने का देना होगा। शुरू-शुरू में आपका ग्रुप भी छोटा व नया होता है आपको भी सारे अनुभव नही हुये हैं तो वास्तविक परिणाम आने में कुछ समय लगता ही है शुरू में महत्व सीखने का ज्यादा होता है। जब अच्छी तरह सीख जाते तो परिणाम स्वंय ही अच्छे आने लगते हैं। इस बिजनेस में सीखने के लिए कहीं बाहर नहीं जाना पड़ता है। जितने सफल डिस्ट्रीब्यूटर के साथ रहेंगे, जितनी मीटिगस अटेण्ड करेंगे, और जितना ज्यादा आप स्वंय कार्य करेंगे उतना ही ज्यादा सीख पायेंगे।

- **समय व वित्त प्रबंधन**ः अपना अधिकतम समय उन डिस्ट्रीब्यूटर के साथ व्यतीत करें जो स्वयं कुछ करना चाहते हो ताकि आपको उचि परिणाम मिल सकें। जो लोग नहीं करना चाहते है उन्ही के पीछे लगे रहने में अपना सारा समय न बिता दें। अनावश्यक खर्च करने से बचें। उधार की प्रवृत्ति बिल्कुल न डालें। बचत करना सीखें। अपने वर्तमान कार्य को बाधित न करे। केवल उल्टे-सीधे तरीके से पैसा खर्च करके बिजनेस बढ़ाने की बजाय शिक्षा देकर बिजनेस को बढ़ायें।

IMPORTANT TOPICS

डाऊनलाइन की उन्नतिः डाऊनलाइन की उन्नति ही उन्नति है। हमेशा उनकी उन्नति के लिए ही कार्य करें। अपने स्वार्थ के लिए उनका गलत उपयोग करके आप तात्कालिक लाभ ले सकते है, लेकिन जो स्थायी लाभ मिलने वाला है, उससे वंचित रह जायेंगे जबकी उनकी उन्नति के लिए आपको तात्कालिक बलिदान भी करना पड़े, तो आपको हमेशा के लिये बहुत फायदा होगा।

इस बिजनेस में किसी नये व्यक्ति को जॉइन करा लेने से काम खत्म नही हो जाता है, बल्कि आपके असली काम की शुरूआत जॉइन कराने के बाद ही होती है उसको पूरी जानकारी देनी है, उसको अपने अनुभव सुनाने है, उसका पूरा सिखाना है, उसको पूर्णतया प्रेरित करना है। जब तक वह पूर्ण परिपक्व नही हो जायें तो उससें सम्पर्क रखना है ताकि वह अच्छी सफलता हासिल कर सके और एक ऐसा माध्श्म बन जाये जो आपको एक अच्छा खासा बिजनेस दे सके।

सकारात्मकताः पूरा बिजनेस सकारात्मकता सोच से चलता है। किसी भी तरह की नकारात्मक सोच नुकसान ही पहुंचाती है चाहे वह किसी के प्रति हो। हमेंशा पूरे बिजनेस की उन्नति की सोच रखें। यह बिजनेस एक पेड़ की भांति है। पूरा पेड़ मजबूत होगा तो सारी शाखांए स्वतः मजबूत हो पायेगी। बिजनेस का बढ़ना आपके लिए हमेशा लाभदायक है चाहे आपका हो, या क्रासलइन का। किसी क्षेत्र में क्रॉसलाइन का बिजनेस बड़ रहा है तो वहां आपको बिजनेस करना ज्यादा आसान है क्योंकि वहां आपको सकारात्मक माहौल मिल रहा है। लेकिन किसी क्रॉसलाइन का बिजनेस खराब करके अपना बिजनेस बढ़ाना चाहते हैं, तो यह बहुत बड़ी भूल हैं, क्योंकि बिजनेस के लिए सर्वप्रथम जो महौल चाहिये, उसे ही खत्म करके आप बहुत बड़ा बिजनेस नहीं कर सकते।

उचित सहयोगः डिस्ट्रीब्यूटर्स को अनावश्यक सुरक्षा न दें। जो पौधे ज्यादा छाया में होते है, वे ज्यादा बड़े मजबूत पेड़ नही बन पाते है। जो धूप और हवा के झोंके खाते है, वे ही बड़े पेड़ बनते है। जितना कार्य और संघर्ष जरूरी है। वह उस डिस्ट्रीब्यूटर को ही करना होगा तभी वह सीख पायेगा। अगर उसे कुछ भी सघंर्ष करने का मौका नहीं देगे तो वह सीखने के सारे अवसरों से वंचित रह जायेगा। आपका काम उसे पूरी जानकारी देने का है। जितना संभव हो उसके साथ रहने का है उसकी डाउनलाइन को सिखाने का है। सूचनाएं देने का है। शंकाए दूर करने का है। सिस्टम समझाने का है। मीटिंग लेने का है। समय पर सम्पर्क रखने का है। लेकिन इससे आगे आपने काई आर्थिक सहयोग देने को कोशिश की या उसको बैठे-बैठे बिना काम किये आय दिलाने की कोशिश की तो आप यह समझ ले आप उसकी सहायता नहीं कर रहे हैं। बल्कि उसको कमजोर कर रहे हैं। क्योंकि आप हमेशा ऐसा कर नही पायेगें और उसको भी आपने सीखने के अवसर से वंचित कर दिया।

अनुभवः बिजनेस करते हुये कभी भी आपसे गलती हो जाती है या कोई अनुभव आपको होता है तो उसे नोट करते रहे। व उनको डिस्ट्रीब्यूटर्स को बताते रहे। ताकि वे उससे बच सकें। और आपके अनुभव का फायदा उठा सकें। हर नये डिस्ट्रीब्यूटर्स के लिये एक नया बिजनेस है और नये में कुछ गलतियां होना भी संभव है, लेकिन एक - एक गलती का दुष्प्रभाव बहुत बड़ा नुकसान पहुंचा देता है। इसका यही उपाय है कि आप नये डिस्ट्रीब्यूटर्स को बार-बार उन चीजों से सचेत करते रहे। बार - बार उन बातों को इतना दोहराते रहे। कि उनके जेहन में अच्छी तरह बैठ जाये। केवल व ही बातें नहीं बतायें जो पूछता है, बल्कि वे बातें भी आप बता दे जो वे अभी पूछ नहीं रहे हैं।

व्यवधरिक सत्यः यह बिजनेय काम करने वालों के लिय सुनहरा अवसर है, कोई चमत्कार नही है। हमेशा सही तथ्य चढ़ाकर न बतायें या इस प्रकार का कोई प्रलोभन न दें कि आपको कुछ नहीं करना पड़ेगा। अभी आप किसी वास्तविकता को छिपाने का प्रयास करेंगे तो वह बाद में सामने आनी ही है। फिर वह अविश्वास को जन्म देगी।

किसी को परिणाम आने का निश्चित समय या निश्चित आमदनी नहीं बताये क्योंकि अलग-अलग परिस्थितियों और कार्य पद्धति पर सब कुछ निर्भर करता है सफलता प्राप्त करने में हर

IMPORTANT TOPICS

डिस्ट्रीब्यूटर को अलग-अलग समय लग सकता है, इस बात को छुपाने का प्रयास न करें। झूठ बोलकर अपने आपको कमजोर साबित करते है जबकि सत्य विश्वास को जन्म देता है वैसे भी यह एक बहुत बड़ा सत्य है। यह जन-जन के जीवन को आपसी सहयोग द्वारा ऊपर ले जाने की ताकत रखता है। इसके सत्य को आप पूरी तरह किसी के सामने रख दें। झुठ का सहारा लेने की कोई जरूरत नहीं है।

उत्साह इस बिजनेस के लिये बहुत जरूरी है लेकिन अति उत्साही नहीं बनें। अति से हर चीज खराब होती है। बहुत अल्प समय में बहुत बड़ा लक्ष्य हासिल करने की कामना न करें। आपने केवल लगातार सीखते हुए, सही योजना के साथ, सही तरीके से, सहयोग की भावना और इमानदारी से काम करते रहना है। परिणाम यह बिजनेस अपने आप देता रहेगा। डिस्ट्रीब्यूटर के रूप में प्रत्यक्ष उदारण आपके सामने मौजूद है, लेकिन आप ने तत्काल लाभ पाने के लिए कुछ भी उल्टे सीधे के लिये सोचा तो निश्चित रूप से यह जान लें, इस बिजनेस का प्लान आपके अनुरूप नही है।

- **निरन्तरता:** बिजनेस जितना नया होता है उतनी ही निरन्तरता जरूरीहै। जैसे पौधा छोटा होता हैं तो उसे रोजाना पानी देना होता है बीच में 2-3 दिन पानी नहीं दो तो पौध सूख जाता है। आपने 6 महीने तक नियमित पानी दे दिया और कभी पानी देना भूल गये तो 6 महिने में जो पौधा बड़ा हुआ, सब बेकार हो जायेगा। अब आपके सामने फिर से नया पौधा लगाने के अलावा कोई चारा नही रहेगा। और वह भी तभी चलेगा जब उसको नियमित पानी देगें। उसके साथ भी फिर ऐसी गलती करेंगे तो वह भी सूख जायेगा और आप हमेशा के लिए एक ऐसे पेड़ से वंचित रह सकते है जो एक समय बाद कोई पानी दीये बिना कोई सेवा किये बिना जीवन भर न जाने कितने फल आपको दे सकता था।

जब किसी के यहां बहुत - बहुत बड़ा पेड़ देखते है तो मन में बड़ी इच्छा होती है कि हमारे पुर्वजों ने क्यो ऐसे पेड़ हमारे लिए लगायें? क्या करना था, थोड़े समय पानी ही तो देना था, उसके बदले कितने फल हमको मिलते। जिन लोगों के लाखों रूपये की आय आ रही है, उन्होने क्या किया है? उनके लिये फल देने वाला पेड़ बन गया। वे भी बीच-बीच में छोड़ते तो कभी भी इस स्थिति में नहीं आते। कभी कोई कठनाई भी आई तो उसका सामना किया। परीक्षा की घड़ी भी आई तो पार किया। यह बात अच्छी तरह समझने की है, यह बात अच्छी तरह दिल में बिठाने की है। अगर आप निरंतर कार्य नही करते है तो बिजनेस को दोष मत देना। इस बिजनेस से कुछ पाना चाहते है तो उस समय तक निरंतर करना पड़ेगा जब तक परिपक्व नही हो जाता। यह इतना विशाल बिजनेस है कि कितने लोगों से संबंध बनते है, किस-किस कोने में बिजनेस फैल जाता है। इसकी कोई सीमा नहीं है।

इस बिजनेस में हमारा कुछ दांव पर लगा नही होता है। एक ही चीज हमारे पास होती है। वह हमारा संकल्प और हमारा भ. विष्य। संकल्प अपने आपके प्रति और संकल्प अन्य लोगों के प्रति। यह बहुत मूल्यवान है। जीवन को अगर कुछ दिशा दे सकता है तो वह एक ही चीज है संकल्प। इस बिजनेस से यदि आपने समाज के लि कुछ करना है तो वह एक ही संकल्प मांगता है कि मैं निरन्तर इस बिजनेस को करूंगा। हर छोटी मोटी समस्या को एक सीढ़ी मानता हुआ पार करूंगा। जिन लोगों ने इस बात को समझा है, न केवल व स्वयं आर्थिक रूप से सुरक्षित और आत्म सन्तुष्ट हैं, बल्कि अन्य लोगों की सफलता का श्रेय भी उन्ही लोगों को है।

- **सारांश:** सारी बात का सारांश यह है कि आप इस बिजनेस के महत्व को समझे। यह मात्र बिजनेस न होकर उपभोक्ताओं के सरेक्षण का मिशन है। आप एक अल्प राशि देकर केवल अच्छी गुणवत्ता के उत्पाद ही नहीं खरीदते हैं, उससे कई गुना महत्व रखने वाली एक संगठन शक्ति के हिस्सेदार बनते हैं। यह आपकी प्रतिभा का उपयोग करने का अवसर है। बिना किये कुछ पाने की तमन्ना कभी विकास का रास्ता नहीं दिखा सकती है।

- सबसे पहले आपको उन्हे प्लान दिखने वाला बनाना है, आप उनको कम्पयूटर पर एंटरी डालना सिखयें। आप उनके टॉरगेट

IMPORTANT TOPICS

निर्धारित कीजिए और उन्हें पाने के लिए क्या करना होगा, उसके बारे में जानकारी दें। उन्हें बताये कि सदैव आपने सपनों पर केन्द्रित रहना है क्योकि इस बिजनेस के माध्यम से आपके सपने पूरे हो सकते हैं। उन्हे समारोह, पुस्तकों और सी.डी. की उपयोगिता के बारे में बतायें। आपको नियमित रूप से हर रोज़ खुद कम से कम 4 से 5 प्लैन दिखाने चाहिए। आप नियमित रूप से सफल लोगों की सी.डी. सुनने की आदत डालें जिससे आप उन सफल लोगों के अनुभव से कुछ सीख सके।

- आप अपने अपलाईन से नियमित रूप से काउन्सलिंग करें और समय-समय पर उन्हें अपने व्यापार की प्रत्येक जानकारी से अवगत करायें। अपनी सम्पूर्ण जिम्मेदारी समझें और उसे पूरा करने के लिए सदैव प्रत्यनशील रहे। आपको लीडर बनना है यानि कि आपको ऐसा काम करना है कि जिसका अनुसरण आपकी डाउन लाईन आसानी से कर सके। आपके प्रत्येक कार्य का सही डुप्लीकेशन हो। अपनी डाउन लाईन की गलतियों को सदैव माफ करें और उनका सही मार्गदर्शन करें। आप उनकी खूबियों को देखें और हमेशा उन्हें उत्साहित करें। अपनी डाउन लाईन से दोस्ताना व्यवहार करें और अच्छे सम्बन्ध स्थापित करें। अपना ज्यादा से ज्यादा समय ग्रुप के लोगों के साथ बितायें, उनकी समस्याओं को सुनें और उनका समाधान करें। अपना प्रत्येक कार्य उसी दिन पुरा करें। कल के ऊपर न छोड़ें।

- अपनी डाउन लाईन की गलतियों को प्यार से बतायें।अपने डाउन लाईन के लोगों को समय -समय पर मिलने वाली प्रत्येक जानकारी से अवगत करायें और उनका ध्यान सदैव सफलता की और केन्द्रित करें। आपको प्रत्येक समारोह में समय से पहले जाने और आखिर में आने की आदत डालनी चाहिए। आप बड़े -बड़े समारोहों में आगे की लाईन में बैठने की आदत डालें। आप सदैव उत्साहित रहे। इसलिए नहीं कि आप सफल हैं, बल्कि इसलिए कि आपको सफल होने का एक बहेतरीन अवसर मिला है।

- अपने सपनों पर केन्द्रित रहे। और उसे पूरा करने के लिए मन लगाकर कार्य करें। आप हमेशा ईमानदारी, विश्वास और वफादारी की कसौटी पर खरा उतरने की कोशिश करें।

- अपने सपनों पर केन्द्रित रहे। और उसे पूरा करने के लिए मन लगाकर कार्य करें। आप हमेशा ईमानदारी, विश्वास और वफादारी की कसौटी पर खरा उतरने की कोशिश करें।

- बड़े लक्ष्य तक तभी पहुंच सकते हैं जब आप अन्य लोगों को उनके लक्ष्य की प्राप्ति में मदद करें। आपके शब्दों सें ही नही बल्कि आपके काम से आपकी पहचान होगी। नेटवर्क को बनाने, बढ़ाने और डुप्लीकेशन के लिये बहुत मेहनत और समय की जरूरत है, इसे नजरअंदाज न करें। आप अपने सपनों के प्रति ईमानदार हैं इसे पाने के लिए प्रतिदिन स्वयं द्वारा किये गये कार्य की रिपोर्ट बनाएं। हर एक स्थिति में अपलाईन से सलाह लें। परिवार में जुड़े हर सदस्य का सम्मान करें, कभी भी नेगेटिव बातें न करें। हमेशा अच्छा बोलें, दूसरों का प्रोत्साहित करें और सफल बनायें।

MYL NETWORKS

TOLL FREE :- 1800 137 1888

EMAIL :- support@mylnetworks.com

MYL Networks Pvt. Ltd.
#7, 1st Floor, Greater Kailash
Colony, G.T.Road, Phagwara
144401, Punjab, India.
Landline: 0172 520 1888

WWW.MYLNETWORKS.COM